

WMO Specialist

Ben jij een ervaren WMO Specialist die met passie en energie onze concepten, diensten en producten aan prospect en klanten wil verkopen?

Locatie: Regio Oost/Midden Nederland

Onze organisatie:

Je komt te werken bij Welzorg, een commerciële organisatie en leidende speler in de markt. Wij zijn gespecialiseerd in advies, verkoop, service, aanpassing, verhuur en beheer van (revalidatie) hulpmiddelen voor ouderen en mensen met een beperking. Welzorg telt circa 1.000 medewerkers en is onderdeel van de Louwman Group. Welzorg heeft een landelijke vestigingsstructuur met zo'n 50 vestigingen, ingedeeld in 17 rayons en 3 regio's. Wij kennen een platte, decentrale organisatiestructuur met informele sfeer en uitdagend werkklimaat. Ga voor meer informatie over Welzorg naar www.welzorg.nl.

Jouw baan

Als WMO specialist ondersteun je regio-, rayonmanagement en de Manager Landelijke Accounts bij het vergroten van omzet, marge en rendement en het behalen van de hiertoe afgesproken salestargets. Jij signaleert markt- en productkansen en vertaald deze gevraagd en ongevraagd in (wijzigings)voorstellen zodat het beleid blijft aansluiten op de visie en strategie van Welzorg en de ontwikkelingen in de markt.

Jij ondersteunt en adviseert bij het relatiebeheer van klanten voorafgaand aan en gedurende het traject van Europese aanbesteding en/of offertetraject tot en met de contractimplementatie. Dit doe je in nauwe samenwerking met Formule en Tenderdesk. Daarnaast lever je rapportages over productiviteit en voorgang aan de Manager Commercie. Denk hierbij aan KPI maandrapportage, wekelijkse bezoekerapportage en vastlegging van gesprekken en afspraken met opdrachtgevers. Tevens adviseer je de betrokken collega over het optimaliseren van verkoopprocessen en het vereenvoudigen van afspraken met opdrachtgevers. Jij bent een netwerker en weet de DMU op een juiste manier te bewerken met als resultaat het winnen van de aanbesteding en overige offertetrajecten.

Onze wensen

- HBO/WO werk- en denkniveau
- Minimaal 5 jaar werkervaring in een soortgelijke functie
- Werkervaring in de gemeentelijke markt en conceptual selling met aantoonbare successen

Ook ben jij energiek, zelf startend, klantsensitief en kansen belust. Je realiseert je dat je in een dergelijke functie alleen samen met mensen je resultaten behaalt. Jij presenteert overtuigend en communiceert concreet en helder. Daarnaast ben je bereid te reizen (ambulante functie).

Jouw arbeidsvoorwaarden

- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden
- Uitdagende ontwikkelmogelijkheden
- Dynamisch en inspirerend werkklimaat

Inlichtingen

Voor meer informatie kan je contact opnemen met Hans Sloep, Commercieel manager

06 11 30 06 65.

Jouw sollicitatie kan je richten aan Marrit Schouten, HR manager.